

鼓楼国投集团 2025年7月招聘岗位信息表

招聘单位	编号	招聘岗位	招聘人数	专业要求	资历要求					年薪
					学历	年龄	各类资格证书	工作经验	其他要求	
福州市鼓楼区国有资产投资发展集团有限公司	01	职业经理人（技术总监）	1	计算机科学与技术、数据科学与大数据技术、智能科学与技术等相关专业	本科及以上	45周岁及以下	不限	具备5年及以上人工智能技术应用研究相关工作经验，3年及以上同岗位工作经验，有成功的AI相关产品开发落地经历。	1. 中共党员优先； 2. 熟悉主流大模型技术，能高效对接需求并主导开发设计，具有AI产品开发、应用等经验者优先； 3. 能够主导技术团队完成需求开发、模型训练、测试部署及性能优化； 4. 对AI智能体产品在垂直行业（如金融、医疗、教育、消费等）的应用有深刻理解，具备行业解决方案设计能力； 5. 有智能体产品从0到1的研发经验者优先，包括需求分析、系统设计及商业化落地全流程； 6. 深度理解AI智能体在C端或B端场景的商业化路径，曾主导过智能客服、数字员工等典型产品落地； 7. 具备出色的解决问题的能力，能够在复杂环境中快速定位并解决技术问题； 8. 优秀的沟通能力和团队合作精神，能够有效地与不同背景的同事交流； 9. 本招聘岗位可面向台湾青年； 10. 各方面条件特别优秀者，专业、学历、年龄、经验等要求可适当放宽。	面议
	02	职业经理人（销售总监）	1	工商管理、市场营销等相关专业	本科及以上	45周岁及以下	不限	1. 具备5年及以上，多业态集团化大型企业、标准化建设连锁企业、上市公司、国有企业等管理经验（至少满足一项）； 2. 具备5年及以上销售经理或3年及以上销售总监岗位经验； 3. 具备销售管理的成功案例，具有良好的销售业绩表现。	1. 中共党员优先； 2. 负责集团本部及相关子公司市场拓展，所分管的业务年度新增销售额需达5000万元以上； 3. 拥有线上电商拓展经验，能结合定制化产品营销需求，制定差异化销售方案； 4. 熟悉快消品、服务行业的市场动态、销售法规及渠道运营，具备丰富的客户资源及渠道资源； 5. 具备优秀的营销思维，能够制定有效的销售策略，开拓和维护线上线下销售渠道，策划和执行促销活动，提升产品销量； 6. 具有丰富的实战商务谈判技能，有较强的市场分析和判断能力、业务规划能力； 7. 本岗位可面向台湾青年； 8. 各方面条件特别优秀者，专业、学历、年龄、经验等要求可适当放宽。	18-22万，考核奖金另算
	03	子公司营销总经理（健康管理中心）	1	医学、健康管理、护理学等相关专业或者医药院校的市场营销专业	本科及以上	45周岁及以下	不限	具有5年及以上销售管理经验，8年及以上销售经验，有从事大健康行业工作经历者优先。	1. 中共党员优先； 2. 熟练掌握各项大健康产品及健康管理服务产品知识，能根据客户需求，制定个性化的健康管理解决方案； 3. 精准挖掘客户在健康管理方面的需求，并积极匹配公司资源，满足客户需求； 4. 具有一定的营销技巧，有敏锐的市场洞察力和运作能力，较强逻辑思维和商务谈判能力； 5. 具有强烈的进取心，较强的沟通交流能力、执行力和抗压能力； 6. 具有较好的团队管理能力，以结果为导向，带领团队完成公司制定的销售指标； 7. 本岗位可面向台湾青年； 8. 各方面条件特别优秀者，专业、学历、年龄、经验等要求可适当放宽。	18-22万，考核奖金另算
	04	子公司副总经理（新能源汽车）	1	广告学、市场营销、工商管理、汽车营销与策划等相关专业	本科及以上	45周岁及以下	不限	1. 具备10年及以上汽车销售行业工作经验，具有5年及以上新能源汽车行业销售管理经验者优先； 2. 过往经历中有与政府合作的经验，具有国企平台合作模式及政策推动落地经验者优先； 3. 具备3年及以上企业高层管理经验。	1. 中共党员优先； 2. 具备较强的业务拓展能力和团队组建能力，完成年度汽车销售业绩不低于500辆； 3. 熟悉汽车行业动态及相关政策，熟练掌握行业市场运作方式，具有汽车市场开发、运作实操经验，具备市场分析能力与处理问题的决断力，有一线销售经历者优先； 4. 具备组织大型策展、论坛，及与汽车供应商及服务合作商洽谈的能力，有丰富的客户资源和渠道资源（不限于：终端客户、企业采购、汽车供应链、汽车出口等）； 5. 熟练掌握各类互联网、新媒体运营平台的运行规则，特别是平台直播，有一定的互联网、新媒体相关资源者优先； 6. 具备全面的综合能力，包括沟通表达能力、应变能力、抗压能力、谈判技巧及团队领导能力，具有全局观念和经营思维； 7. 本招聘岗位可面向台湾青年； 8. 各方面条件特别优秀者，专业、学历、年龄、经验等要求可适当放宽。	面议
	05	招商主管	1	市场营销、房地产、工程等相关专业	本科及以上	40周岁及以下	不限	具备3年及以上的商办项目招商、产业园区招商工作经验者优先。	1. 中共党员优先； 2. 具有拓展、开发各行业招商资源的能力，完成年度招商面积5000平方米以上； 3. 能及时收集市场动态，较好地完成各类商业、产业园区等项目市场调研及数据分析； 4. 收集目标企业及商家信息，能够适时、有效地建立详实的档案记录； 5. 协同相关部门完成企业及商家入驻前期各项手续审批等相关工作； 6. 本招聘岗位可面向台湾青年； 7. 各方面条件特别优秀者，专业、学历、年龄、经验等要求可适当放宽。	8-12万，考核奖金另算